

## 4 Velkoobchod a zprostředkování velkoobchodu (OKEČ 51)

### 4.1. Popis

Odvětví zahrnuje prodej nového nebo použitého zboží maloobchodním prodejcem, výrobním, nebo obchodním podnikům nebo jeho zprostředkování, dále také činnosti spojené s kompletací a skladováním zboží, jejich balením a rozvozem. Naproti tomu nezahrnuje velkoobchod s motorovými vozidly, náhradními díly a příslušenstvím pro motorová vozidla. Pro zjednodušení použití názvu odvětví bude dále uváděno „velkoobchod“.

#### 4.1.1 Činnosti ve velkoobchodě

Do odvětví velkoobchodu se zařazují následující činnosti:

- Zprostředkování velkoobchodu (OKEČ 51.1);
- Velkoobchod se základními zemědělskými produkty a živými zvířaty (OKEČ 51.2);
- Velkoobchod s potravinami, nápoji a tabákovými výrobky (OKEČ 51.3);
- Velkoobchod výrobky převážně pro domácnost (OKEČ 51.4);
- Velkoobchod s meziprodukty (kromě zemědělských), odpadem a šrotem (OKEČ 51.5);
- Velkoobchod se stroji, strojním zařízením a potřebami (OKEČ 51.8);
- Ostatní velkoobchod (OKEČ 51.9).

#### 4.1.2 Popis ekonomických subjektů ve velkoobchodě

V podnikatelském sektoru bylo ve velkoobchodě v roce 2005 zjištěno 60 339 aktivních ekonomických subjektů, v tom 24 949 (tj. 41,3 %) nefinančních podniků a 35 390 fyzických osob. Podle počtu zaměstnanců byly rozděleny do velikostních skupin:

- s 0-49 zaměstnanci – 59 729 podniků, podíl na počtu subjektů ve stejné velikostní skupině v obchodě 27,4 %;
- s 50-249 zaměstnanci – 572 podniků, podíl na počtu subjektů ve stejné velikostní skupině v obchodě 55,3 %;
- s 250 a více zaměstnanci – 38 podniků, podíl na počtu subjektů ve stejné velikostní skupině v obchodě 27,1 %.

Pod zahraniční kontrolou působilo 6 071 podniků, což bylo jen o 0,7 % více než v roce 2000. Tyto podniky se na celkovém počtu subjektů ve velkoobchodě podílely 10,1 %, tedy dvojnásobně více než v NH celkem a téměř desetkrát více než v OKEČ 50. Z uvedeného počtu patřilo 5 877 jednotek (96,8 %) mezi malé, 176 jednotek mezi středně velké a 18 jednotek mezi velké podniky.

## 4.2 Vývoj základních ukazatelů

### 4.2.1 Produkce, mezispotřeba, HPH

Velkoobchod se na výkonových ukazatelích obchodu podílel nejvýznamněji, nižší zastoupení měl v zaměstnanosti. Jeho produkce tvořila v roce 2005 zhruba 55 % produkce obchodu celkem, na přidané hodnotě se podílel 54,2 % a na zaměstnanosti pouze 34,5 %. K produkci celého národního hospodářství přispěl velkoobchod 5 %, stejný podíl měl i na zaměstnanosti a jeho HPH představovala téměř 7 % hrubé přidané hodnoty v NH celkem.

Průměrný růst produkce v hodnocených letech dosáhl ve velkoobchodě v **reálném** vyjádření 7,5 %, přičemž meziroční změny se pohybovaly v intervalu (2,6 %; 12,2 %). Průměrný meziroční růst byl o 1,9 p.b. vyšší než v NH a o 0,6 p.b. vyšší než v obchodě celkem. Míra variability objemu produkce měřená variačním koeficientem dosáhla 12,4 %, což bylo o 0,8 p.b. více než v obchodě a o 3,4 p.b. více než v NH (viz také tabulku č. 1 v části Přílohové tabulky).

Mezispotřeba rostla **reálně** v průměru pomaleji (3,9 %) než produkce. Meziroční vývoj dosáhl extrémních hodnot v letech 2005 (pokles o 8,8 %) a 2003 (růst o 18,9 % - viz též zmiňované organizační změny), nicméně variační koeficient 11,9 % byl nižší než u produkce.

Rozdílný vývoj produkce a mezispotřeby se odrazil ve vyšší volatilitě vývoje HPH (meziroční změny se pohybovaly v rozmezí - 4,7 % až + 28,6 %), přičemž průměrný roční růst dosáhl 11,0 %. Podíl směrodatné odchylky na průměrné hodnotě HPH v hodnocených letech byl 15,9 %, takže překročil úroveň tohoto ukazatele za NH i obchod celkem (o 9,6 p.b., resp. 5,2 p.b.).

**Tab. č. 21** Vývoj HPH, produkce a mezispotřeby v období let 2001 – 2005 v NH, OKEČ 51 a obchodě (OKEČ 50 – 52), v cenách předchozího roku

		Index 2001/2000	Index 2002/2001	Index 2003/2002	Index 2004/2003	Index 2005/2004	Geometrický průměr
<b>Produkce</b>							
Meziroční index	NH	107,3	103,1	105,1	106,8	105,6	105,6
	OKEČ 51	109,8	102,6	112,2	106,3	107,1	107,5
	OKEČ 50-52	108,0	103,1	111,2	106,5	105,9	106,9
Deflátor v %	NH	101,8	99,6	100,7	103,5	101,0	101,3
	OKEČ 51	90,4	96,1	98,3	102,6	100,2	97,4
	OKEČ 50-52	96,0	103,0	97,2	100,0	101,6	99,5
<b>Mezispotřeba</b>							
Meziroční index	NH	110,1	103,4	106,4	108,2	105,1	106,6
	OKEČ 51	101,3	94,7	118,9	116,6	91,2	103,9
	OKEČ 50-52	105,5	103,4	116,1	114,1	96,6	106,9
Deflátor v %	NH	100,1	98,0	100,1	103,6	101,8	100,7
	OKEČ 51	99,6	100,1	101,7	104,2	104,0	101,9
	OKEČ 50-52	100,0	100,3	101,4	103,3	103,2	101,6
<b>HPH</b>							
Meziroční index	NH	102,5	102,5	102,9	104,5	106,5	103,8
	OKEČ 51	117,8	110,1	106,1	95,3	128,6	111,0
	OKEČ 50-52	110,2	103,0	107,1	99,2	117,0	107,1
Deflátor v %	NH	104,9	102,5	101,6	103,3	99,4	102,3
	OKEČ 51	83,0	92,8	95,0	100,4	96,6	93,4
	OKEČ 50-52	92,7	105,4	93,5	96,3	100,1	97,5

Výše uvedené hodnocení dokazuje i vývoj vlivů produkce a mezispotřeby na meziroční přírůstek HPH. Jak je možné vidět z níže uvedené tabulky, vliv produkce se pohyboval v intervalu (5 %; 23 %), mezispotřeba vykazovala vyšší míru variability z intervalu (-17,7 %; 11,9 %).

Tab. č. 22 Vliv produkce a mezispotřeby na HPH v OKEČ 51, 2001 – 2005

	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Přírůstek HPH*</b>					
v mil. Kč	27 378	15 282	9 444	-7 277	42 517
v %	17,8	10,1	6,1	-4,7	28,6
<b>Vliv na HPH v p.b.</b>					
Produkce	19,0	5,0	23,0	13,0	16,7
Mezispotřeba	-1,2	5,1	-16,9	-17,7	11,9

\*V cenách předchozího roku

Podíl hrubé přidané hodnoty velkoobchodu na celkovém obchodu byl po celé období nadpoloviční, avšak mírně klesl. Zatímco v roce 2000 představoval 56,2 %, v roce 2005 jen 54,2 %, přičemž v r. 2002 dosáhl minima 50,7 %.

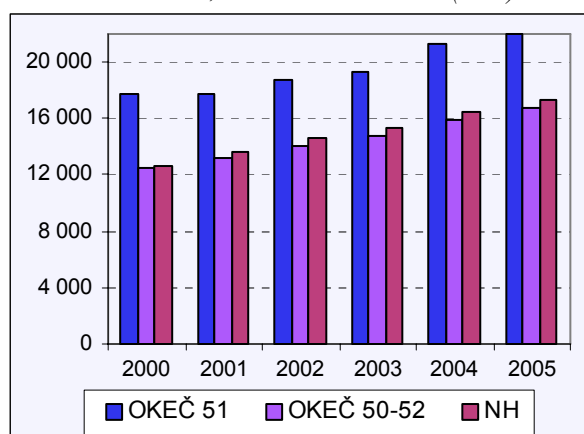
#### 4.2.2 Zaměstnanost, mzdy a produktivita práce

V roce 2005 pracovalo v odvětví velkoobchodu 238,2 tis. pracovníků, tzn. 6,2 % celého podnikatelského sektoru a 34,5 % pracovníků obchodu celkem. Z toho bylo 81,1 % zaměstnanců, kteří se na počtu zaměstnanců obchodu celkem podíleli 38,2 %. Pracovníci malých podniků tvoří převážnou část odvětví (v roce 2005 to bylo téměř 70 %), a to i přesto, že jejich podíl v posledních letech klesal. I zde byl patrný postup koncentrace pracovníků do větších podniků. Malé podniky vykázaly v roce 2005 proti roku 2000 pokles o 1,6 %, zatímco střední i velké podniky růst (o 21,9 %, resp. 18,6 %).

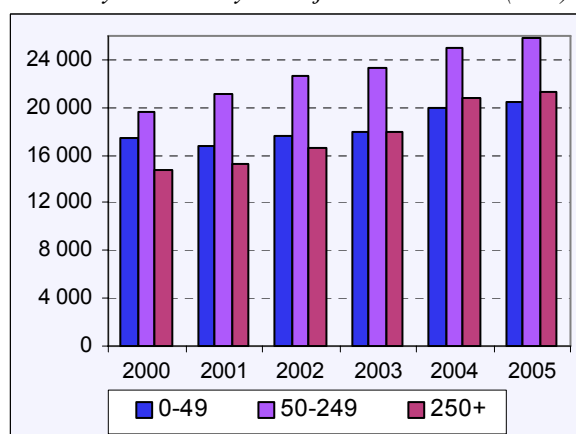
Průměrná mzda ve velkoobchodě dosáhla v roce 2005 hodnoty 21 965 Kč a oproti roku 2000 se zvýšila o 23,9 %, ve srovnání s celým podnikatelským sektorem národního hospodářství rostla v letech 2000 až 2005 o 12,1 p.b. pomaleji, přesto byla její úroveň v posledním hodnoceném roce o 4 688 Kč vyšší. Výrazně překročila i průměrnou mzdu celého obchodu (o 5 253 Kč).

Nejvyšší průměrnou měsíční mzdu (25 766 Kč) ve velkoobchodě vyplácely v roce 2005 střední podniky, nejnižší naopak podniky malé (20 477 Kč), kde mzdy také rostly nejpomaleji (v průměru o 3,2 %). V malých podnicích však měli zaměstnanci jen mírně nadpoloviční většinu ze všech pracujících. Naopak nejrychleji rostly v hodnoceném období mzdy ve velkých podnicích, a to v průměru o 7,5 %.

Graf č. 18 Průměrná nominální mzda v podnikatelském sektoru OKEČ 51, OKEČ 50 – 52 a NH (v Kč)



Graf č. 19 Průměrná nominální mzda podle velikosti struktury ekonomických subjektů v OKEČ 51 (v Kč)



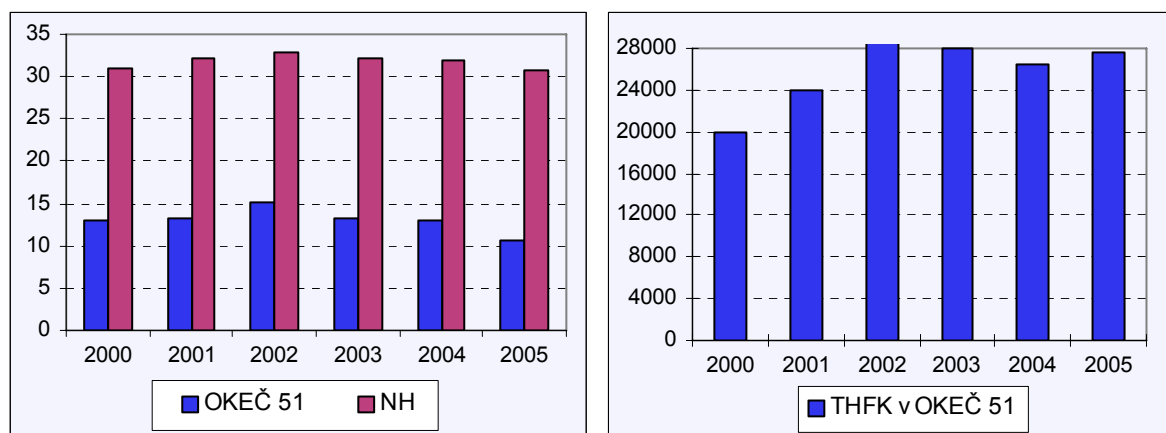
Vzhledem k větším možnostem mechanizace a automatizace ve velkoobchodě dosahují pracovníci nadprůměrných hodnot produktivity práce měřené účetní přidanou hodnotou na pracovníka. Zejména pak ve středních a velkých podnicích, kde v roce 2005 dosažená produktivita více než dvojnásobně převýšila produktivitu celého obchodu. Průměrná produktivita byla ve velkoobchodě téměř o třetinu vyšší než produktivita celého podnikatelského sektoru NH a o dvě třetiny vyšší než v obchodě celkem. Zatímco průměrný pracovník podnikatelského sektoru NH vyprodukoval v období let 2000 – 2005 účetní přidanou hodnotu v průměrné výši 410 tis. Kč a v obchodě celkem 335 tis. Kč, v hodnoceném odvětví to bylo v průměru ročně 541 tis. Kč.

Průměrně ročně rostla produktivita práce v hodnoceném období ve velkoobchodě o 4,9 %. Ve srovnání s podnikatelským sektorem NH a obchodem to byl o 4,7 p.b., resp. o 2,8 p.b. pomalejší růst. Nejvíce se za sledované období zvýšila ve velkých podnicích, a to téměř o 84 %, dosaženou hodnotou 829 tis. Kč se tak v r. 2005 přiblížila k produktivitě práce v podnicích střední velikosti, kde byla ještě o více než 3 tis. Kč vyšší.

#### 4.2.3 Tvorba hrubého fixního kapitálu (THFK)

Ve velkoobchodě bylo v letech 2000 – 2005 vytvořeno 3,7 % hrubého fixního kapitálu celé ČR. Podíl tvorby hrubého fixního kapitálu a hrubé přidané hodnoty byl ve srovnání s tímto ukazatelem za celé NH téměř třetinový, v průměru činil ve velkoobchodě 12,9 % proti 31,8 % v NH a byl i o 4,3 p.b. nižší než v obchodě celkem.

**Graf č. 20** Podíl THFK a HPH v OKEČ 51 a NH (v %) **Graf č. 21** THFK v mil. Kč, OKEČ 51, stálé ceny roku 2000



### 4.3 Vývoj finančních ukazatelů

#### 4.3.1 Vývoj a struktura výnosů a nákladů, tvorba zisku, nákladovost

Celkové výnosy rostly v hodnoceném období ve velkoobchodě v průměru o 5,2 %, a to vlivem růstu výnosů právnických osob (o 7,0 %), naopak fyzické osoby vykázaly kromě roku 2001 ve všech letech výrazný pokles, v průměru o 14 % ročně. V posledním sledovaném roce se tak fyzické osoby podílely na celkových výnosech již jen 4,2 % proti 11,6 % v roce 2000. Obdobně jako výnosy se vyvíjely i náklady, a to jak celkem, tak i v jednotlivých institucionálních sektorech, jen jejich průměrný růst byl nepatrně nižší.

Největší položkou výnosů byly tržby, které rostly o něco rychleji než výnosy a v roce 2005 se na nich podílely 95,4 %. V nákladech dominoval nákup zboží (v r. 2005 podíl 78 %

z celkových nákladů). Výkonová spotřeba představovala v průměru 11,9 % celkových nákladů a osobní náklady se na nich podílely od 4,0 % do 4,4 %. Nákladovost výnosů se v hodnoceném období snížila o 1,1 p.b. (v r. 2005 činila 97,4 %). Ve vztahu k tržbám nákladovost klesla, v r. 2000 bylo potřeba na 1 000 Kč tržeb vynaložit 1 049 Kč celkových nákladů, v r. 2005 jen 1 020 Kč. Personální intenzita se v hodnoceném období zvýšila o 0,3 p.b. Pro získání 1 000 Kč výnosů bylo potřebné v r. 2000 vynaložit v průměru 39 Kč mzdových a dalších osobních výdajů, v r. 2005 to bylo 42 Kč.

Tab. č. 23 Výnosy a náklady v OKEČ 51

		2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Výnosy</b>	mil. Kč	1 332 477	1 365 729	1 370 483	1 448 349	1 626 807	1 720 786
	index	x	102,5	100,3	105,7	112,3	105,8
z toho tržby	mil. Kč	1 251 519	1 294 885	1 295 684	1 378 688	1 540 226	1 642 277
	index	x	103,5	100,1	106,4	111,7	106,6
<b>Náklady</b>	mil. Kč	1 313 053	1 338 045	1 342 086	1 423 658	1 583 150	1 675 350
	index	x	101,9	100,3	106,1	111,2	105,8
z toho výkonová spotřeba	mil. Kč	162 600	156 092	153 342	174 198	190 574	192 385
	index	x	96,0	98,2	113,6	109,4	101,0
<b>Hospodářský výsledek po zdanění</b>	mil. Kč	19 424	27 684	28 398	24 692	43 658	45 436
	index	x	142,5	102,6	87,0	176,8	104,1

Kromě roku 2003 se zisk po zdanění ve velkoobchodě v jednotlivých letech zvyšoval, nejnižší hodnoty dosáhl ve výchozím roce, v roce 2005 byl téměř 2,5 krát vyšší. Zatímco v roce 2000 přispěly k celkovému zisku odvětví především fyzické osoby (z 59 %), od následujícího roku přinášely větší díl zisku do odvětví nefinanční podniky (v roce 2005 to už bylo 84 %).

V posledním sledovaném roce bylo 47 779 jednotek ziskových (tj. 79,2 %, o 4,1 p.b. méně než v NH) a 12 559 ztrátových. Největší část zisku (64,0 %) vytvořily malé podniky, naopak nejméně (12,4 %) se na kladném hospodářském výsledku podílely podniky s 250 a více zaměstnanci. Na zisku za obchod celkem měly podniky velkoobchodu podíl 67,2 %.

Tab. č. 24 Rentabilita a nákladovost výnosů v OKEČ 51

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Rentabilita výnosů</b>	1,5	2,0	2,1	1,7	2,7	2,6
<b>Nákladovost výnosů</b>	98,5	98,0	97,9	98,3	97,3	97,4

#### 4.3.2 Trendy ve struktuře majetku a kapitálu

Celkový objem majetku alokovaného v odvětví velkoobchodu se v hodnoceném období nejdříve snižoval, od r. 2003 rostl, celkově o 14,3 %. Rozdílně se vyvíjel majetek právnických a fyzických osob. Majetek fyzických osob ve všech hodnocených letech výrazně klesal, takže v roce 2005 se jeho hodnota propadla na 35 % hodnoty z roku 2000, majetek právnických osob naopak rostl.

Stejně jako v obchodě celkem tvoří stálá aktiva v odvětví velkoobchodu ve srovnání s podnikatelským sektorem poměrně malou část (jde zejména o budovy a stavby), v průměru necelou čtvrtinu majetku, oproti více než polovičnímu podílu v NH.

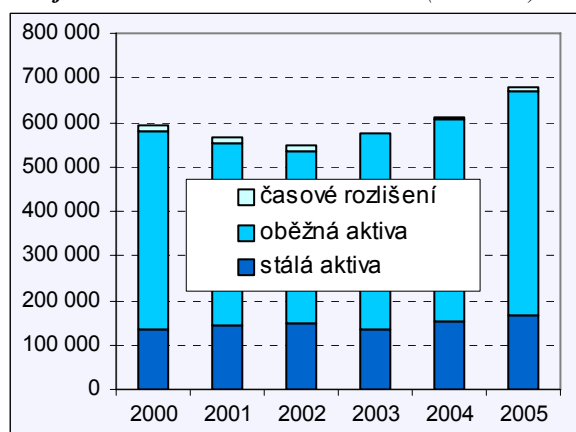
Tab. č. 25 Celková aktiva v OKEČ 51

		2000	2001	2002	2003	2004	2005	
<b>Celková aktiva</b>	mil. Kč	594 290	564 261	548 851	577 087	612 695	679 077	
	index	x	94,9	97,3	105,1	106,2	110,8	
v tom	<b>stálá aktiva</b>	mil. Kč	133 579	143 213	149 599	135 898	151 455	166 311
		index	x	107,2	104,5	90,8	111,4	109,8
	<b>oběžná aktiva</b>	mil. Kč	445 499	407 924	385 991	441 126	457 064	504 192
		index	x	91,6	94,6	114,3	103,6	110,3
	<b>časové rozlišení</b>	mil. Kč	15 212	13 124	13 261	63	4 176	8 574
		index	x	86,3	101,0	0,5	6 623,8	205,3

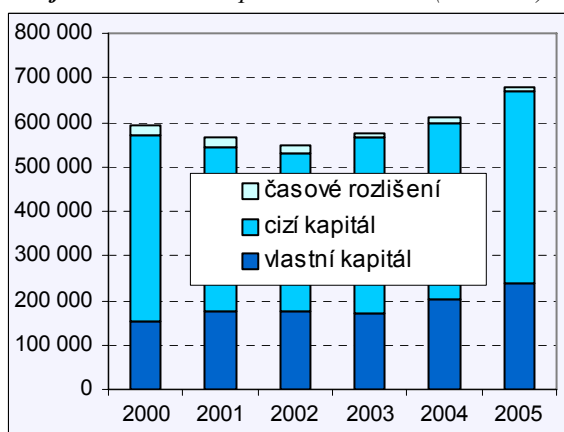
Přibližně tři čtvrtiny majetku odvětví připadaly na oběžná aktiva, a to zejména v podobě pohledávek, jejichž podíl představoval v průměru více než 55 %. Zásoby tvořily v průměru 28,5 % celého oběžného majetku.

Podíl vlastního kapitálu na celkových pasivech byl v hodnocených letech v podnicích velkoobchodu ze všech odvětví obchodu nejnižší, a to přesto, že vzrostl z 25,9 % v roce 2000 na 34,8 % v roce 2005. V porovnání s podniky celého podnikatelského sektoru byl nižší v průměru o 12,7 p.b.

Graf č. 22 Struktura aktiv v OKEČ 51 (v mil. Kč)



Graf č. 23 Struktura pasiv v OKEČ 51 (v mil. Kč)



Cizími zdroji byly v odvětví velkoobchodu zejména závazky k dodavatelům. Jejich podíl se poměrně stabilně pohyboval v hodnocených letech okolo 80 %. Financování majetku bankovními úvěry se v roce 2003 významně zvýšilo (na 16,6 %), v posledním roce sledovaného období dosáhlo 15,6 %. V letech 2000 – 2002 se bankovní úvěry podílely na cizích zdrojích v průměru jen 12 %.

Tab. č. 11 Celková pasiva v OKEČ 51

		2000	2001	2002	2003	2004	2005	
<b>Celková pasiva</b>	mil. Kč	594 290	564 261	548 851	577 087	612 695	679 077	
	index	x	94,9	97,3	105,1	106,2	110,8	
v tom	<b>vlastní kapitál</b>	mil. Kč	153 868	173 904	176 000	172 038	201 361	236 155
		index	x	113,0	101,2	97,7	117,0	117,3
	<b>cizí kapitál</b>	mil. Kč	418 868	369 215	355 376	392 994	397 695	433 659
		index	x	88,1	96,3	110,6	101,2	109,0
	<b>časové rozlišení</b>	mil. Kč	21 554	21 142	17 475	12 055	13 639	9 263
		index	x	98,1	82,7	69,0	113,1	67,9

### 4.3.3 Rentabilita a doba obratu aktiv a jejich složek, reprodukční schopnost aktiv

Podíl hospodářského výsledku po zdanění na celkových aktivech (rentabilita aktiv) se ve velkoobchodě v průběhu hodnoceného období vyvíjel nerovnoměrně, nicméně s tendencí růstu. V počátečním roce měl velkoobchod rentabilitu aktiv 3,3 %, v posledním roce dosáhl již 6,7 %, což bylo srovnatelné s rentabilitou v podnikatelském sektoru NH.

Doba obratu celkových aktiv se do r. 2004 postupně snižovala z počátečních 161 na 136 dní, aby v r. 2005 opět vzrostla na 142 dní. Ve srovnání s podnikatelským sektorem celkem byla v průměru za roky 2000 - 2005 zhruba poloviční. Doba obratu stálých aktiv byla celkem stabilní a v průměru dosáhla 36 dní, což bylo o 10 dní méně než v obchodě celkem a ve srovnání s podnikatelským sektorem NH na úrovni necelé čtvrtiny. Doba obratu oběžných aktiv se z počátečních 120 snížila na 105 dní, v průměru se příliš nelišila ani od situace v obchodě (kde byla mírně kratší), ani v NH (kde byla naopak mírně delší). Co se týče pohledávek a zásob, jejich doby obratu byly také na konci sledovaného období nižší než na jeho začátku, v průměru se shodovaly s dobami obratu v NH. Doba obratu pohledávek ve velkoobchodě převyšovala průměrnou hodnotu v obchodě o víc než čtvrtinu, naopak u zásob byla o více než desetinu kratší.

**Reprodukční schopnost aktiv** dosáhla ve velkoobchodě u subjektů obesílaných výkazem P 5-01 na konci hodnoceného období 13 let a byla o rok kratší než v obchodě celkem, ale o 3 roky delší než v podnikatelském sektoru NH.

### 4.3.4 Rentabilita vlastního kapitálu, zadluženost, kapitálová přiměřenost

Vývoj rentability vlastního kapitálu byl více závislý na výkyvech dosahovaného zisku než na vývoji vlastního kapitálu, který vykazoval menší variabilitu. Minimální hodnotu 12,6 % měla rentabilita vlastního kapitálu v prvním roce hodnoceného období, maximální hodnoty dosáhla v r. 2004 (21,7 %) a v průměru činila 16,7 %. Ve srovnání s obchodem celkem a zejména podnikatelským sektorem NH byla vyšší (o 2,5 p.b., resp. o 7,3 p.b.).

Míra zadluženosti počítaná z podílu cizích zdrojů na celkovém kapitálu se v průběhu hodnoceného období ve velkoobchodě snižovala (ze 70,5 % na 63,9 %), nicméně ve srovnání s podnikatelským sektorem byla o téměř čtvrtinu vyšší, oproti obchodu celkem jen o 4,4 p.b.

Stupeň zadluženosti se vyvíjel obdobně jako míra zadluženosti s maximem 272,2 % v r. 2005 a minimem 183,6 % v r. 2005. Stejně jako v obchodě celkem ovlivňovaly celkovou zadluženost právnické osoby, které měly v průměru stupeň zadluženosti oproti svým protějškům v NH téměř dvojnásobný. Velkoobchodní podniky dlužily relativně více svým dodavatelům než bankám, podíl bankovních úvěrů na cizích zdrojích se sice v roce 2005 proti r. 2000 zvýšil o 3,2 p.b. na 15,6 %, ale ve srovnání s ostatními podniky NH byl o 4,1 p.b. nižší. Přesto měl velkoobchod ve srovnání s ostatními odvětvími obchodu vyšší podíl bankovních úvěrů (zejména ve vztahu k maloobchodu).

Tzv. pákový efekt (poměr výnosnosti vlastního a celkového kapitálu, hodnoceno jen v institucionálním sektoru nefinančních podniků) v průběhu sledovaného období ve velkoobchodě prakticky stagnoval a v roce 2005 dosáhl hodnoty 2,6. Úrokové zatížení se významně snižovalo z původních 34,3 % na 9,2 %, čímž se přiblížilo k doporučené hodnotě 10 %.

#### 4.3.5 Běžná, pohotová a okamžitá likvidita

Průměrná **běžná likvidita** dosáhla ve velkoobchodě v hodnoceném období úrovně 1,5 a pouze v r. 2005 byla vyšší (1,6). Ani v tomto roce tak poměr oběžného majetku a krátkodobých závazků nedosáhl byť jen spodní hranice doporučeného intervalu (viz také tabulku č. 25 v části Přílohové tabulky). Relativně stabilních hodnot v průběhu hodnoceného období dosahovaly všechny velikostní skupiny podniků, i když na mírně rozdílné úrovni. Nejlépe si vedly malé podniky s průměrnou běžnou likviditou 1,6. Nejvíce od doporučené hodnoty se odchylovaly velké podniky s úrovní 1,2 a někde uprostřed situace ve velkoobchodě se pohybovaly středně velké podniky (1,4).

Průměrná **pohotová likvidita** měla v období let 2000 – 2005 úroveň 1,1 a jako jediný typ krátkodobé likvidity ve velkoobchodě dosáhla hodnoty, která spadala do doporučeného intervalu (1,0; 1,5) (viz také tabulku č. 26 v části Přílohové tabulky). Stejně výsledky jako za odvětví celkem dosahovaly malé podniky, o něco hůře si s hodnotou 1,0 vedly středně velké podniky a nejhůře podniky velké (průměr 0,8).

**Okamžitá likvidita** v letech 2000 – 2005 dosáhla v průměru pouze hodnoty 0,2 se směrodatnou odchylkou 0,02. Po zaokrouhlení na jedno desetinné místo měly i středně velké podniky stejnou průměrnou hodnotu okamžité likvidity, malé podniky vykázaly 0,3. Velice nízké hodnoty dosahovaly velké podniky (v průměru 0,09 se směrodatnou odchylkou 0,04), přičemž ke konci sledovaného období byla situace horší než na jeho začátku (0,07 oproti 0,16).

Hodnoty všech typů krátkodobé likvidity ve velkoobchodě se od výsledků za podnikatelský sektor NH významně nelišily. Ve srovnání s ostatními obchodními odvětvími byla situace velkoobchodu příznivější v pohotové likviditě, což souviselo s tím, že měl vyrovnanější poměr pohledávek a závazků (0,8 oproti 0,5 v obou zbývajících odvětvích obchodu). Horší výsledky běžné a okamžité likvidity než v maloobchodě lze vysvětlit nižším podílem zásob a krátkodobého finančního majetku na celkovém oběžném majetku.

Analýza ukazatelů souvisejících s krátkodobou likviditou v jednotlivých velikostních skupinách vysvětluje některé výše uvedené trendy. Nejvyšší podíly na hodnotách za odvětví celkem měly sice vždy malé podniky, nicméně na krátkodobém finančním majetku se např. podílely 72,1 % a na krátkodobých závazcích jen 57,3 %. V opačné situaci byly velké podniky, jejichž podíl na krátkodobých závazcích byl 11,2 %, ale na krátkodobém finančním majetku jen 4,0 %. Z tohoto nerovnoměrného rozložení vyplynul mnohem větší rozdíl mezi skupinami v okamžité likviditě než v ostatních typech likvidity.